

## POSTE À POURVOIR COMMERCIAL(E) COMMUNICATION ET CONSEIL

### *Présentation de l'entreprise :*

Membre Signataire du Global Compact France de l'ONU, le Groupe MontBlanc Médias est un groupe média régional indépendant et engagé dans le développement durable (notre démarche Responsabilité Sociétale des Entreprises (RSE) sur [Radiomontblanc.fr](http://Radiomontblanc.fr)) comprenant 2 pôles d'activités :

-Un pôle média éditeur radio & digital (Radio Mont Blanc, Nostalgie Mont Blanc, C Radio, réseaux sociaux Mont Blanc Live) avec une régie publicitaire & conseil en solutions de communication intégrée. La régie Espace Communication & Conseil est positionnée sur un modèle agence de communication.

-Un pôle d'organisation d'expériences personnalisées dans ses espaces (Espace Média Télécabine, Plateau Média)

Le Groupe se développe avec des projets de territoire. Plus d'informations sur [montblancmedias.com](http://montblancmedias.com)

Permettre à des annonceurs, à des marques, à des partenaires de communiquer à travers une communication de sens, performante, mesurable, avec exigence, dans une équipe bienveillante ? Le poste de Commercial(e) Communication et Conseil est fait pour vous !

### *Poste à pourvoir : Commercial(e) Communication et Conseil*

#### ***Vos missions***

- Commercialisation d'espaces publicitaires radio et digitaux, de contenus (spots, jeux, sponsorings, opérations digitales...), d'opérations calendaires et événementielles (création de web série pour les réseaux sociaux...)
- Fidélisation et Développement des annonceurs locaux
- Prospection de nouveaux clients et développement du Chiffre d'affaires (objectifs)
- Accompagnement et conseil des clients dans leur communication locale et départementale à travers nos supports (Radio, Évènementiel, Digital)
- Organisation des campagnes de communication en lien avec la planification publicitaire, l'antenne et les prestataires externes (sociétés de production) à briefer
- Non sédentaire, vous gérez vos rendez-vous clients et prospects
- Reporting à la direction commerciale des ventes et des opérations
- Informer et briefer les parties prenantes

### *Profil recherché :*

#### ***Compétences requises***

- Formation commerciale avec de préférence une expérience terrain
- Techniques de vente & de négociation

- Profil agence de communication & conseil : Capacité à commercialiser des produits adaptés aux besoins des clients, Capacité d'écoute et d'analyse
- Maîtrise des outils de pilotage commercial (outil CRM) et pack office (powerpoint, excel)
- Bonne connaissance du marché économique local, de la culture locale, avoir déjà un réseau (Pays du Mont Blanc et les Savoie plus largement)
- Bonne connaissance de l'univers radio, réseaux sociaux / digital et médias en générale

#### ***Aptitudes***

- Motivé / Enthousiaste
- Sens du relationnel / partage d'informations
- Esprit d'équipe
- Présentation/Prestance
- Respectueux des process / organisé
- Tenace / prise d'initiatives / Autonome
- Pratique / connaissance de l'univers montagne est un +

#### ***Contrat proposé :***

***Contrat : CDI***

***Poste basé à Thyez (74)***

**Rémunération :** à convenir (fixe + commission)

Véhicule de fonction + téléphone portable + ordinateur portable

***Début : novembre 2021***

#### ***Contact :***

**Valérie Girard, Directrice commerciale :** [v.girard@montblancmedias.com](mailto:v.girard@montblancmedias.com)