

## CHARGE(E) D'AFFAIRES

POSTE H/F - en CDI - Les Gets (74)

### PRESENTATION DE LA SOCIETE

Grosset Janin est une entreprise référente dans la création et la construction de chalets haut de gamme sur mesure dans les deux Savoie. Depuis 75 ans, cette structure familiale conjugue innovation, savoir-faire, et fabrication locale, au service d'un travail de qualité.

Attachée à son territoire et à ses valeurs de respect transmises au fil des générations, elle poursuit son développement avec passion et conviction.

### DESCRIPTIF DU POSTE

Sous la responsabilité du Directeur commercial, en tant que Chargé(e) d'Affaires, votre principale mission sera d'assurer le développement et le suivi client sur un secteur géographique défini en Haute-Savoie. Pour ce faire vous aurez tout le matériel à disposition (voiture de fonction, téléphone, tablette/ordinateur, carte carburant). Poste basé à l'agence Grosset-Janin des Gets. Des déplacements ponctuels à Domancy (siège social) sont à prévoir pour participer aux éventuels rendez-vous et/ou réunions.

### MISSIONS

- Prospector et fidéliser de nouveaux clients sur votre secteur géographique,
- Développer les ventes sur votre secteur,
- Développer et maintenir un réseau local (agence immobilière, prescripteurs, mairies, etc),
- En corrélation avec le bureau d'études, établir des cahiers des charges, des avant-projets, des propositions d'offres, des devis, destinés aux clients (spécifications, chiffrage, prix, ...),
- Réaliser les métrés, les devis, les ventes ainsi que le suivi des projets,
- Constituer le dossier technique du projet et assurer le transfert d'informations au service travaux,
- Apporter des solutions technico-commerciales, financières, juridiques aux clients,
- Etablir un reporting auprès de votre hiérarchie,
- Travailler conjointement avec le développeur foncier pour rechercher, transmettre et développer des opportunités,
- Garantir et préserver l'image de l'Entreprise.

### PROFIL RECHERCHE

- Minimum Bac +2/3 en négociation commerciale ou autre formation commerciale,
- Expérience de deux ans dans un poste similaire (ou vente de matériaux, immobilier),
- Fibre commerciale, goût du challenge, sensibilité aux objectifs commerciaux, disponibilité,
- Esprit d'équipe et d'entreprise, affinités avec notre produit,
- Conscience professionnelle, organisation, dynamisme, efficacité, adaptabilité, rigueur
- Maîtrise des outils informatiques courants (Pack Office, CRM, etc),
- Bonne maîtrise de l'anglais (indispensable),
- Orientation client.

### CADRE DE TRAVAIL & AVANTAGES

- Entreprise familiale, proche de ses collaborateurs,
- Comité d'entreprise dynamique,
- Participation & intéressement, plan d'épargne entreprise,
- Parking privatif avec bornes de recharge électrique à disposition,
- Evènements internes dédiés aux collaborateurs,
- Mutuelle avantageuse, Caisse des congés du BTP,
- Equipements de qualité, formation.

Envoyez CV + lettre de motivation à : [rh@grossetjanin.com](mailto:rh@grossetjanin.com)